L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

du 26 mars au 5 avril 2012
La Quinzaine de l'INTERNATIONAL Rhône-Alpes
Un événement organisé par les CCIT et la CCIR Rhône-Alpes

FINANCER ET SECURISER VOTRE DEVELOPPEMENT A L'INTERNATIONAL

Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
PRÉFET DE LA RÉGION RHÔNE-ALPES

RhôneAlpes Région

CCIR Rhône-Alpes

erai entreprise rhône-alpes international

UBIFRANCE

oséo

Garanties publiques gérées par coface

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA SAVOIE

En partenariat avec :

SOCIETE GENERALE

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

INTERVENANTS

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA SAVOIE

Claudine ATTANASIO, Responsable du Programme Relations Internationales
CCIT de la Savoie

Chantal GARNIER, Déléguée Régionale
UBIFRANCE

Marie-Christine DECAESTECKER, Chargée de mission
développement économique international, Région Rhône-Alpes

Colin DIEUDONNE, Délégué Régional
Procédures publiques COFACE

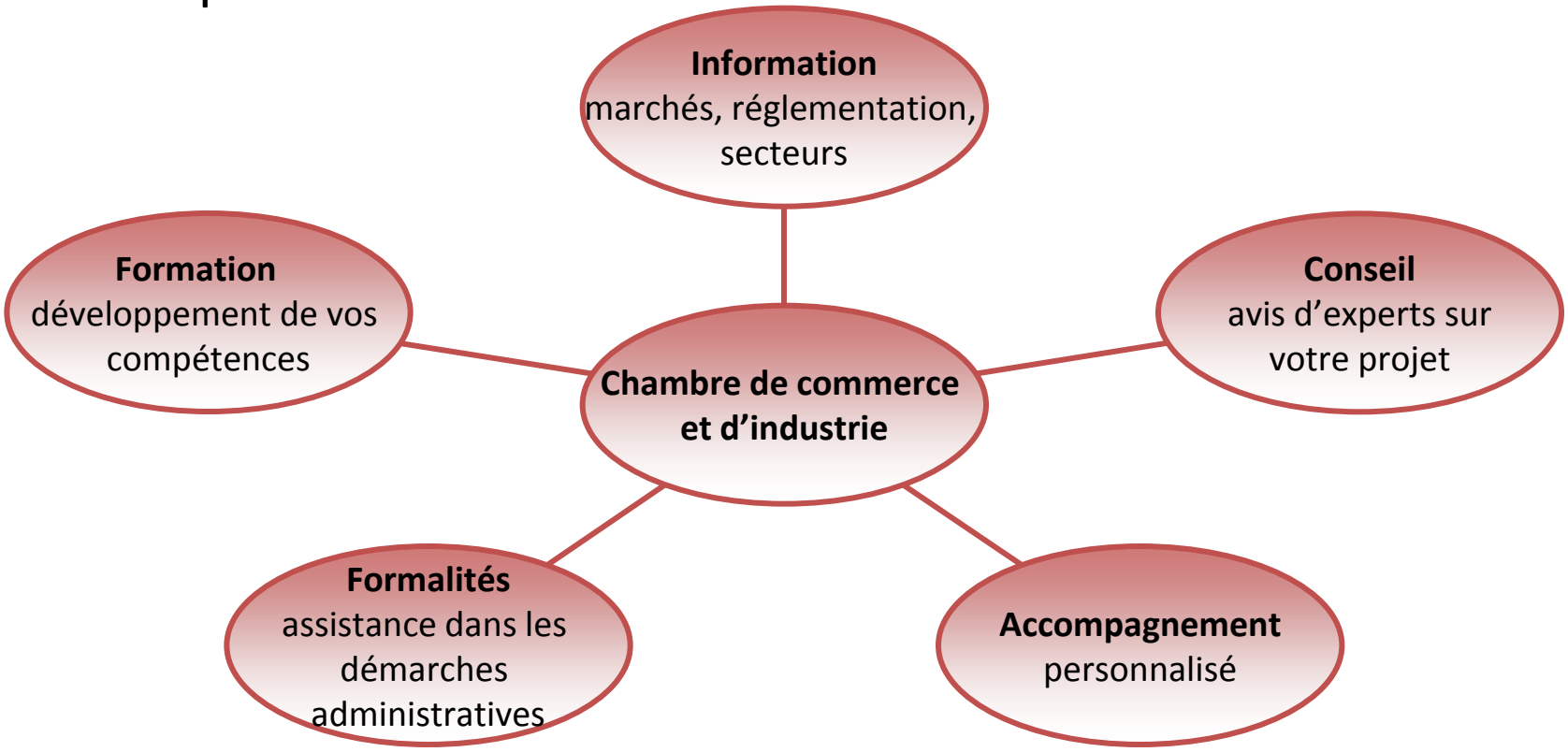
Chrystel NICOT, Luc VICENZOTTI, Délégués Régionaux
OSEO

Gilles CHAMBON, Conseiller de clientèle entreprises
commerce international Société Générale

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

La Chambre de Commerce et d'Industrie, le contact de proximité pour les PME



L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

CHARTE DE PARTENARIAT STRATEGIQUE
Volet Financements Internationaux

Objectifs : **FACILITER L'ACCES AU FINANCEMENT POUR L'EXPORT DES PME**

- Une meilleure lisibilité des aides
- Une information exhaustive et ciblée vis-à-vis des entreprises
- Un accès plus facile aux financements

Périmètre :
- Aides à l'export
- Financements des bailleurs de fonds internationaux et européens

Les partenaires : Etat, Conseil Régional Rhône-Alpes, CCIR, ERAI, UBIFRANCE, COFACE, OSEO

Coordination : ERAI

- **S'informer, se former**
- **Prospecter**
- **Exporter**
- **Recruter**
- **S'implanter**

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'informer / se former

PROGRAMME GO EXPORT

CCIR Rhône-Alpes — les Chambres de Commerce et d'Industrie Rhône-Alpes — Chambres de Métiers et de l'Artisanat Région Rhône-Alpes — Région RhôneAlpes

Objectif

Structurer sa démarche export pour développer durablement ses ventes à l'international

Nature de l'aide

Conseil pour structurer le projet de l'entreprise :

- évaluer l'aptitude de l'entreprise à exporter
- définir la stratégie et le plan d'actions
- démarrer la mise en œuvre et prospecter les marchés ciblés

Bénéficiaires

- PME/PMI au sens européen, de 4 à 250 personnes, de l'industrie et des services à l'industrie (code NAF du Plan PME)
- CAG supérieur à 500K€ et inférieur ou égal à 50 M€
- Total du bilan inférieur ou égal à 43 M€
- Situation financière saine
- Non filiale à plus de 25% d'une entreprise ne correspondant pas à ces critères

Plus de 700 entreprises ont déjà suivi ce programme

Programme subventionné par la Région Rhône-Alpes dans le cadre de Plan PME

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'informer / se former

CONSEILS FINANCEMENTS

erai entreprise rhône-alpes international

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA SAVOIE

	AIDES EXPORT	MARCHÉS PUBLICS INTERNATIONAUX	FINANCEMENTS EUROPÉENS
	DIAGNOSTIC PERSONNALISÉ		
CONSEIL	› Orientation vers les meilleures solutions de financement de vos projets	› Abonnement à un outil de veille › CV d'experts › Help desk	› Veille personnalisée sur les programmes européens
EXPERTISE	› Appui au montage › Avis d'expert sur la validité du dossier de demande d'aide	› Étude de marché › BD de prospects (partenaires, acheteurs publics…) › Référencement ONU	› Étude de faisabilité de votre projet européen › Recherche de partenaires en Europe
ACCOMPAGNEMENT	› Montage technique et financier › Suivi du dossier jusqu'à l'obtention de l'aide	› Coaching	› Aide au montage de projet en lien avec des experts › Mise en relation avec les financeurs › Gestion administrative et financière › Animation et coordination de vos projets européens

- S'informer, se former
- **Prospecter**
- Exporter
- Recruter
- S'implanter

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

ASSURANCE PROSPECTION

Garanties publiques gérées par coface

Objectif	Accompagner les entreprises dans leurs démarches de prospection des marchés étrangers : Assurance contre la perte subie en cas d'échec commercial ET Soutien de trésorerie
Bénéficiaires	**Entreprises (hors négoce international pur) avec au moins 1 bilan, CA ≤ 500M€ et capitaux propres positifs**
Dépenses financées	Toutes les dépenses de prospection (non récurrentes)
Mode d'emploi	**<u>La période de garantie</u>:** (de 1 à 4 ans) L'entreprise perçoit, en fin de chaque année, des indemnités correspondant à 65% *(75% pour Stés innovantes…)* des frais engagés non amortis par un CA (taux d'amortissement de 7%, 14% ou 30% du CA) **<u>La période d'amortissement</u>:** (période de garantie + 1 an) L'entreprise rembourse les indemnités versées en fonction de ses recettes réalisées sur la zone prospectée **Prime d'assurance = 2%**

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

ASSURANCE PROSPECTION

Garanties publiques gérées par coface

Optimisation de la trésorerie de l'entreprise

1. Avance sur indemnité

- Entreprises innovantes ou CAG inférieur à 1,5 M€
- L'avance est égale à 32,5% ou 37,5% du budget annuel garanti, versée dès la signature du contrat
- Le montant de la prime est porté à 4%

2. Indemnité intermédiaire

- Budgets annuels garantis inférieurs ou égaux à 100 K€
- L'indemnité est versée en deux fois, en cours d'année, à la demande de l'entreprise

3. FAP Financement de l'Assurance Prospection

- CAG compris entre 1,5 M€ et 500 M€
- Les dépenses de prospection sont financées à 100 % par une banque

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

ASSURANCE PROSPECTION PREMIERS PAS A3P

Garanties publiques gérées par coface

Nouveauté

Objectif	Accompagner les TPE et PME dans leur premières démarches de prospection des marchés étrangers
Bénéficiaires	Entreprises (hors négoce international pur) avec au moins 1 bilan, CA < 50M€ et CA Export < 200K€ ou représente moins de 10% du CA, capitaux propres positifs
Mode d'emploi	Budget maximum garanti : 30K€, Quotité garantie : 65%, Taux d'amortissement : 10%, Prime 4% des dépenses prise en compte Utilisable 3 fois par la même entreprise Couvre toutes les zones géographiques (dans la limite de 5 pays par dossier) 2 périodes : Versement de l'indemnité : à tout moment pendant la 1ère année Remboursement de l'indemnité : à l'issue du 3ième exercice fiscal / calculé sur l'accroissement cumulé des CA Export des années 1, 2 et 3

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

PRÊT POUR L'EXPORT - PPE

GÉRÉ PAR OSEO EN PARTENARIAT AVEC UBIFRANCE

Objectif	Financer les dépenses liées à la prospection des marchés à l'export (ou à l'implantation à l'étranger)
Bénéficiaires	PME de droit français (définition européenne), prioritairement entreprises primo-exportatrices
Dépenses financées	Investissements immatériels : frais foire, VIE, salon, frais recrutement, mise aux normes de produits, catalogues… Investissements à faible valeur de gage: proto., matériel informatique… Augmentation des besoins en fond de roulement
Caractéristiques	Prêt compris entre 20K€ et 150K€ Dans la limite des fonds propres et quasi fonds propres Durée : 6 ans avec 12 mois de différé d'amortissement en capital Aucune garantie requise sur les actifs de l'entreprise, ni caution personnelle du dirigeant

UBIFRANCE

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

CONTRAT DE DEVELOPPEMENT INTERNATIONAL – CDI

GÉRÉ PAR OSEO

Objectif	Financer les programmes d'investissements liés au développement de l'activité à l'exportation, à l'implantation de filiales ou à des opérations de croissance externe à l'étranger
Bénéficiaires	Entreprises de droit français de + de 3 ans (définition européenne)
Dépenses financées	Investissements immatériels : dépenses de prospection, foire, VIE, frais recrutement, mise aux normes de produits, dépenses de communication, échantillonnage… Investissements à faible valeur de gage: matériels spé., moules… Acquisition minoritaire ou majoritaire (croissance externe) Augmentation des besoins en fond de roulement
Caractéristiques	Prêt sur 6 ans avec différé d'amortissement de 12 mois , compris entre 40K€ et 300K€ Aucune garantie requise sur les actifs de l'entreprise, ni caution personnelle du dirigeant Concours bancaire de même montant obligatoire

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

PROGRAMME FRANCE EXPORT

Agenda de référence de l'exportateur

http://www.programme-france-export.fr/

➢ 1000 manifestations collectives à l'étranger par an sélectionnées pour leur efficacité commerciale: pavillon France sur salons, rencontres B to B, présentation de produits…

➢Pilotées par Ubifrance ou ses partenaires

Ces opérations sont subventionnées par les pouvoirs publics

- Modulée par zones géographiques
- concentrée sur les 3 premières participations

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

PROGRAMME COLLECTIF RHONE-ALPES

Région RhôneAlpes

La Région soutien les entreprises via les opérateurs économiques rhônalpins

Promotion collective à l'étranger :

- soutenir la participation des entreprises à certaines manifestations internationales

Actions collectives :

- Accès aux marchés publics internationaux et européens
- Accès au 7ième PCRD
- Accompagnement sur les opérations de logistique complexes

Plan de développement international (PDI) des P&C :

Programme d'actions spécifiques visant les membres de certains P&C

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

GAMME « COMMUNICATION »

UBIFRANCE

Outils de relations presse, de promotion commerciale et d'e-business pour gagner en visibilité / notoriété et atteindre les décideurs étrangers

- Communiqué de presse
- Dossier de presse
- Conférence de presse
- Invitation de journalistes
- Opération Networking
- Conseil média
- Vitrine commerciale

16 implantations

qui couvrent plus de 30 pays

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

- **S'informer, se former**
- **Prospecter**
- **Exporter**
- **Recruter**
- **S'implanter**

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

EXPORTER

ASSURANCE CREDIT MOYEN TERME

Garanties publiques gérées par coface

Objectif	Garantir la réalisation et le paiement des contrats d'exportation durant leur exécution et/ou le non remboursement du crédit consenti à un acheteur
Bénéficiaires	Entreprises et leurs banque dans le cadre de contrat d'exportation de biens ou de services présentant des durées d'exécution > 24 mois et/ou assorties de crédit > à 2 ans
Garantie octroyée	Garantie selon besoin : risque de fabrication ou d'interruption du marché, de non paiement, d'appel abusif des cautions
Mode d'emploi	Aucun frais de dossier Prime en fonction risque couvert/pays/durée/acheteur Quotité garantie : 95% (100% pour PME dont CA ≤ 75M€ en crédit fournisseur)

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

EXPORTER

ASSURANCES CHANGE NEGOCIATION / CONTRAT

Garanties publiques gérées par coface

Objectif	Neutraliser les risques de change liés: - à la remise d'une offre en devise à un acheteur étranger - à la signature d'un contrat commercial en devise
CHANGE NEGOCIATION	Réservée aux projets avec concurrence avérée. Couvre le taux de change dès la remise d'offre en devise Couverture à 100% de la perte de change Devises garanties : dollars US/canadien/Singapour/HK, Yen, Livre sterling, Franc suisse, Couronnes danoise/suédoise/norvégienne…
CHANGE CONTRAT	S'adresse aux exportateurs qui n'ont pas (ou plus) de concurrents sur un projet. Couvre le taux de change avant signature Transactions = ou < à 15M€ Couverture à 100% de la perte de change Devises garanties : dollar US, Livre sterling, Franc suisse (au cas par cas)

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

EXPORTER — ASSURANCE RISQUE EXPORTATEUR / CAUTION ET PREFI.

Garanties publiques gérées par coface

Objectif	**Garantie permettant de couvrir les banques** contre le risque de **défaillance financière de l'exportateur** : - Caution export : en cas d'appel de la caution - Préfinancement : en cas de non remboursement du crédit de préfinancement
Bénéficiaires	Banques françaises et filiales ou succursales de banques étrangères, installées en France et/ou dans un pays de l'UE + compagnies d'assurance
Cautions	Toutes cautions, en toutes devises, sur tous pays (sauf pays interdits – cf politique d'assurance-crédit) QG : 85% pour les entreprises dont CA < 150M€ et 50% si CA > 150M€ Prime : aucun coût pour l'exportateur
Préfinancement	Crédit de préfinancement en Euro, sur tous pays (sauf pays interdits – cf politique d'assurance-crédit) QG : 85% pour les entreprises dont CA < 150M€ et 50% si CA > 150M€ Prime : aucun coût pour l'exportateur

EXPORTER

GARANTIE DES ENGAGEMENTS SUR MARCHES EXPORT

Objectif	Limiter le risque des banques dans l'émission d'engagement par signatures sur les marchés export
Bénéficiaires	Banques qui traitent avec des PME de droit français (définition européenne)
Garantie octroyée	Toutes cautions sur marchés à l'exportation (caution de soumission, de restitution d'acompte, de bonne fin, de retenue de garantie, garantie à première demande, d'achèvement) + crédit doc. import, lettre de crédit stand-by, crédit bancaire de préfinancement (24 mois de commandes export maxi), financement des dépenses de prospection
Mode d'emploi	QG : 60% (80% dans certains cas) Durée : selon durée engagement bancaire Commission : de 0,35% à 0,86%

EXPORTER

ACCOMPAGNEMENT BANCAIRE

SOCIETE GENERALE

Préparer votre contrat à l'International :

- **la rédaction** de votre contrat
- **le moyen de paiement adapté** (remise documentaire, crédits documentaires…..),
- **la technique de sécurisation de vos transactions** (garantie internationale ou lettre de crédit stand by),
- **le mode de couverture de votre risque de change**

Vous pouvez également bénéficier de solutions de financement pour couvrir les besoins générés par la mise en œuvre de votre contrat (gestion du poste client, préfinancement export,…).

- **S'informer, se former**
- **Prospecter**
- **Exporter**
- **Recruter**
- **S'implanter**

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

RECRUTER

IDECLIC STRATEGIE - Volet International

Région RhôneAlpes

Objectif	Soutenir les entreprises de Rhône Alpes engagées dans un processus de développement à l'international par le financement du recrutement d'un cadre export ou l'appel à un cabinet conseil
Bénéficiaires	PME de Rhône-Alpes (critères de la PME européenne) L'entreprise doit : - Être implantée en RA, avoir une AP en cours, mettre en œuvre un projet export > 100 K€ HT et avoir participé à une action GO EXPORT (Plan PME ou PDI)
Mode d'emploi	Subvention de 50% des frais éligibles dans la limite de 30 K€

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

RECRUTER

V.I.E. Volontariat International en Entreprise

UBIFRANCE

Objectif	Confier une mission professionnelle à un jeune européen de 18 à 28 ans pour une durée variant de 6 à 24 mois
Bénéficiaires	Entreprises françaises ayant un projet de développement export
Contrat comprenant	▪ L'Indemnité forfaitaire mensuelle versée au V.I.E (de 1300 à 3500 € selon le pays, exempte de cotisations et non imposable en France) ▪Frais de gestion et de protection sociale du V.I.E de 200 à 395 euros (variant selon le chiffre d'affaires de l'entreprise) ▪(+Frais de voyage et de transport de bagages A/R ET Dépenses opérationnelles liées à la nature de la mission)
Avantages	▪Exonération de cotisations sociales ▪Gestion administrative et juridique déléguée à Ubifrance ▪Le budget d'un VIE est intégrable dans une: ▪Assurance Prospection, crédit d'impôt export, Prêt pour l'Export

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

RECRUTER

CREDIT IMPÔT DEPENSES DE PROSPECTION COMMERCIALE

GÉRÉ PAR LE TRÉSOR PUBLIC

Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

PRÉFET
DE LA RÉGION
RHÔNE-ALPES

Objectif

Inciter les PME à prospecter les marchés extérieurs et à recruter du personnel dédié à l'export

Bénéficiaires

PME françaises dont le capital est libéré et détenu à 75% au moins par des personnes physiques ou une société répondant aux mêmes critères

Dépenses financées

50% des dépenses éligibles, plafonnées à 40 000 € sur les 24 mois qui suivent le recrutement

- Frais et indemnités de déplacement et d'hébergement
- Dépenses visant à réunir des informations sur les marchés et les clients
- Dépenses de participation à des salons et à des foires expositions
- Dépenses pour les outils de communication
- Indemnités versées au VIE
- Frais de conseils export (publics ou privés)

RECRUTER

DEDUCTION FISCALE DES INDEMNITES VIE

GÉRÉ PAR LE TRÉSOR PUBLIC

Possibilité pour une entreprise de déduire de son résultat courant avant impôt les sommes correspondant aux indemnités versées aux VIE placés auprès d'une filiale ou d'une succursale située à l'étranger

- **S'informer, se former**
- **Prospecter**
- **Exporter**
- **Recruter**
- **S'implanter**

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

IMPLANTIS

Pour faciliter et accélérer votre implantation à l'étranger

- **Aide à l'implantation**

Vous accompagner dans la création de votre structure locale (identification de solutions d'implantation, assistance administrative dans la création de l'entité, mise en relation avec un réseau d'experts, soutien au recrutement…).

- **Implantis® ''junior''**

Domicilier votre jeune professionnel dans nos locaux et l'encadrer pour garantir le respects des objectifs.

- **Implantis® ''léger'**

Vous permettre d'avoir une adresse fixe et afficher une présence sur place à moindre coût et sans délai.

- **Implantis® ''senior''**

Vous permettre d'aborder les marchés en direct en disposant de votre propre force commerciale

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

GARANTIE DE PROJETS A L'INTERNATIONAL

Objectif	Limiter le risque d'échec économique pris par les entreprises françaises qui investissent en fonds propres dans des filiales à l'étranger, détenues majoritairement
Bénéficiaires	Entreprises immatriculées en France, détenues majoritairement par un actionnariat français et/ou européen dont le CAG < 460 M€ SCR ou SCPR éligibles
Garantie octroyée	Engagements couverts : Apports en fonds propres, comptes courants, prêt participatif dans une filiale à caractère industriel ou commercial 4 modes opératoires: création de filiale, renforcement d'une filiale, passage à une position majoritaire, croissance externe
Zone éligible	Tous les pays sauf EEE (27 pays de l'UE + Norvège, Islande, Lichtenstein) et la Suisse
Caractéristiques	Garantie délivrée pour une période de 3 à 7 ans La quotité garantie est de 50% de la perte constatée L'indemnité est versée à la maison mère

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

ASSURANCE DES INVESTISSEMENTS A L'ETRANGER

Garanties publiques gérées par coface

Objectif	Favoriser les investissements français à l'étranger en les protégeant contre les risques politiques
Bénéficiaires	Toutes les entreprises de droit français réalisant un investissement durable (3 à 20 ans), dans une société nouvelle ou déjà existante et les banques françaises qui les accompagnent
Garantie octroyée	Atteinte à la propriété et non recouvrement Cause (s) - au choix : actes volontaires des autorités du pays étranger, violence politique, non transfert
Mode d'emploi	Assiette de garantie : participation en capital, prêt d'actionnaire à long terme ou avance en CCB, redevances, prêt bancaire. QG: 95% Prime : fonction pays/période/faits générateurs de sinistre couverts/ notation Coface du projet

S'IMPLANTER

ACCOMPAGNEMENT BANCAIRE

SOCIETE GENERALE

Accompagnement bancaire :

- dans **les formalités d'ouverture de compte à l'étranger**
- mise à disposition **des outils de gestion en ligne pour suivre à distance vos comptes** et vos opérations
- bénéficier **des offres locales proposées par nos implantations et adaptées** aux

différentes étapes de votre développement (crédit court terme, crédit d'équipement,….)

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

MERCI

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA SAVOIE

En partenariat avec :

SOCIETE GENERALE

Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
PRÉFET DE LA RÉGION RHÔNE-ALPES

RhôneAlpes Région

CCIR Rhône-Alpes

erai entreprise rhône-alpes international

UBIFRANCE

Rhône - Alpes cce

Garanties publiques gérées par coface

oséo

MEDEF Rhône-Alpes

CGPME Rhône-Alpes

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

COORDONNEES DES INTERVENANTS

Claudine ATTANASIO, Responsable du Programme Relations Internationales
CCIT de la Savoie : **international@savoie.cci.fr**

Chantal GARNIER, Déléguée Régionale
UBIFRANCE : **chantal.garnier@ubifrance.fr**

Marie-Christine DECAESTECKER, Chargée de mission
développement économique international, Région Rhône-Alpes : **mdecaestecker@rhonealpes.fr**

Colin DIEUDONNE, Délégué Régional
Procédures publiques COFACE : **colin_dieudonne@coface.com**

Chrystel NICOT, Luc VICENZOTTI, Délégués Régionaux
OSEO : **chrystel.nicot@oseo.fr**; **luc.vicenzotti@oseo.fr**

Gilles CHAMBON, Conseiller de clientèle entreprises
commerce international Société Générale : **gilles.chambon@socgen.com**